

Besser positioniert.



Wir wissen wie.

Unternehmensberater P. Broicher
und Diplom Designer R. Bausch

Zukunft vorausgedacht.

Die Pakete für ein erfolgreiches Business.

Die Globalisierung, Billiganbieter, Digitalisierung verändern das Business von morgen. Der weitsichtige Unternehmen leitet schon heute die richtigen Zukunftsschritte ein. Tradition und New Business in Einklang zu bringen, sind die Herausforderungen, die essenziell sind. Als langjährige Unternehmer im Bereich Marketing und Kommunikation geben wir Ihnen mit unseren Strategiepaketen die richtige Lösung an die Hand. Einzeln oder in sinnvoller Kombination erhalten Sie mit unseren zukunftsweisenden Strategiepaketen den Fahrplan für Ihre Unternehmensziele.

Wir wissen wie.

Honorar

Strategie 01 4.800 €* netto

* zahlbar bei Auftragserteilung,

**Wir garantieren Ihnen eine
professionelle Arbeit.**

Strategie 01

Sie suchen nach Lösungen, Ihren Umsatz aktiv zu steigern? Dann finden Sie in diesem Strategiepaket die perfekte Lösung.

1. Analysieren Ihres Geschäftsmodells / Wertschöpfung
2. SWOT-Analyse bezogen auf die Wachstumspotenziale marktseitig / unternehmensintern
3. Vorschläge Wachstumsstrategie und Positionierung als Basis für ein erfolgreiches Umsatzwachstum
4. Umsetzungsempfehlungen

Netto 4.800,00 € zzgl. Ust.

Erhalten Sie eine realistische Einschätzung Ihres Umsatzwachstums

Kommunikationsstrategie.

Honorar

Strategie 02:
2.800 €* netto

* zahlbar bei Auftragserteilung,

**Wir garantieren Ihnen eine
professionelle Arbeit.**

Strategie 02 Mit der richtigen Kommunikation machen Sie sich einzigartig, heben sich positiv von Ihren Konkurrenten ab und gewinnen gezielter neue Kunden. Vertrieb und Werbung werden erst durch die richtige Kommunikation erfolgreich. Wir wissen wie:

1. Wir sammeln Informationen über Ihren Markt, Ihre Wettbewerber und natürlich Ihren potenziellen Kunden
2. Anhand der gewonnenen Erkenntnisse erarbeiten wir Ihre Positionierung
3. In diesem Schritt übersetzen wir die Positionierung in überzeugende Botschaften
4. Nun legen wir die Wege der Kundenansprache sowie die passenden Medien fest
5. Im letzten Punkt erhalten Sie einen Mediaplan nebst Kostenaufstellung

So strukturiert geplant erreichen Sie Ihre Marketingziele effektiver.

Netto 2.800,00 € zzgl. Ust.

Gerne sind wir auch bei der Umsetzung an Ihrer Seite.

Honorar

Strategie 03:
2.800 €* netto

* zahlbar bei Auftragserteilung,

**Wir garantieren Ihnen eine
professionelle Arbeit.**

Strategie 03

Sie möchten die Umsatzsteigerung durch einen aktiven Vertrieb unterstützen?

1. Festlegung der Vertriebsziele (Neukunden, Bestandskunden, neue Produkte ...)
2. Bestimmung der Vertriebswege und -maßnahmen
3. Vertriebsprozess festlegen (Erstkontakt bis Auftrag)
4. Prozessschritte beschreiben (Verhaltensweisen, Argumentationen, Bedarfserhebung)
5. Vertriebscontrolling / Kennzahlen zur Steuerung und Bewertung Ihrer Vertriebsaktivitäten
6. Umsetzungsempfehlungen

Netto 2.800,00 € zzgl. Ust.

Schneller und nachhaltig zu mehr Umsatz

Das sind wir.

Beratung

Mein Name ist Peter Broicher und ich arbeite seit zwei Jahrzehnten im Bereich Marketing, Vertrieb und Kommunikation.

2002 gründete ich mein Beratungsunternehmen mit dem Fokus auf eine vertriebsorientierte Unternehmensentwicklung.

Angetrieben vom Ehrgeiz, immer wieder neue Ansätze und Ideen fürs Marketing und den Vertrieb zu entwickeln, finden Sie in mir einen Strategen für Ihre Marketingkommunikation.

Gestaltung

Mein Name ist Reiner Bausch und ich befasse mich aus Leidenschaft mit dem spannenden Thema Kommunikationsdesign.

Ich finde es immer wieder faszinierend, durch Gestaltung gewünschte Reaktionen und Empfindungen beim Zielpublikum auszulösen. Schon in jungen Jahren erkannte ich für mich dieses wichtige Thema und studierte Design.

Ich unterstütze seit 19 Jahren meine Kunden beim Aufbau von zielgruppenadäquaten Gestaltungen, die es verstehen, Inhalte aufmerksamkeitsstark in Szene zu setzen.

Strategie und Kreativität.

Synergieeffekte für eine zündende
Werbekommunikation.

Tolle Produkte und überzeugende Dienstleistungen „Made in Germany“ stoßen bei uns beiden immer wieder auf echte Begeisterung. Genau deswegen haben wir Sie angesprochen und senden Ihnen unsere Kurzdarstellung. Denn erst die Begeisterung für Ihre Produkte versetzt uns in die Lage, für Sie außergewöhnliche Kommunikationslösungen auszudenken und auch umzusetzen. Ob es nun um neue Vermarktungswege geht oder direkt um kreative Kommunikationslösungen, wir sind bereit, erfrischende Ideen und einzigartige Lösungen für Sie zu entwickeln. Wir wollen und werden keine Werbung am Fließband produzieren und setzen auch nicht ganze Abteilungen in Gang, um die anstehenden Herausforderungen zu lösen. Vielmehr konzentrieren wir uns selbst ~ mit oberster Priorität ~ um

eine hochwertige Umsetzung. Anders als es die großen Agenturen angehen, präsentieren wir Ihnen nicht dutzende Referenzen, sondern fokussieren uns lieber direkt auf Ihre Aufgaben und zeigen Ihnen, was für Sie passend ist. Wir unterstützen Sie sowohl punktuell als auch projektbezogen. Immer aber mit dem Biss und Ehrgeiz, Ihre Produkte einzigartig und überzeugend herauszustellen. In einem ersten Beratungsgespräch erörtern wir mit Ihnen die Eckpunkte und Zielsetzungen Ihrer Kommunikationsaufgaben.

Zielgruppenfokussiert und leidenschaftlich ~ so gehen wir an die Arbeit.

Wir freuen uns darauf, Sie bei der Vermarktung Ihrer Produkte begleiten zu dürfen.

Kontakt.

PeterBroicher
Unternehmensberater

Unternehmensberater
Peter Broicher
Büsbacher Berg 52
52223 Stolberg

Tel.: 02402 1247674
p.b@broicher-beratung.de

<http://www.broicher-beratung.de>

BAUSCH
MEDIENDESIGN

Dipl.-Designer
Reiner Bausch
Stettiner Str. 61
41812 Erkelenz

Tel.: 02431 9732234
Mobil: 01575 8355962
info@visiondruckmedien.de

<http://www.visiondruckmedien.de>